



Communiqué de presse

Les entreprises bretonnes qui osent le monde sont à l'Open de l'international !

+ 1 200 participants au Couvent des Jacobins

Gilles Falc'hun, réélu Président du directoire de BCI, appelle les entreprises à se mobiliser
En 2017, 1955 entreprises bretonnes différentes accompagnées par BCI

Rennes, le 2 juillet 2018 - Avec plus de 1 200 participants venus de Bretagne et des 4 coins du monde, l'Open de l'international est le plus grand évènement économique breton. Cet évènement tournant dans tous les départements bretons est de retour à Rennes. 5 ans après le Stade Rennais, cette 6^{ème} édition était organisée au Couvent des Jacobins. Avec un succès qui ne faiblit pas.

Grande mixité des participants = efficacité et convivialité de l'évènement

Toutes les entreprises bretonnes actives à l'international ou désireuses de le devenir ont répondu à l'invitation de BCI ce 2 juillet. Grands groupes, PME, start-up, primo- exportateurs ... on y retrouve tous les profils d'entreprise. « *La variété des thématiques abordées pendant l'Open fait que l'on y croise aussi bien des dirigeants, que des responsables export, des directeurs financiers, des assistants export ou des organismes publics d'accompagnement à l'international... C'est cette mixité des participants qui confère à l'Open ce caractère unique, efficace et convivial.* » explique Gilles Falc'hun, Président de Bretagne Commerce International, l'organisateur de l'évènement avec le soutien d'EEN, la région Bretagne et CCI Bretagne. « *Tout au long de la journée, BCI offre également l'opportunité aux entrepreneurs bretons de rencontrer plus de 90 prestataires agréés présents dans plus de 55 pays !* »

Des entreprises qui viennent pour s'informer et réseauter

Information et réseautage sont les 2 maîtres mots de cette journée. En 1 journée, les entreprises peuvent

- s'informer sur des sujets techniques comme le e-commerce à l'international, la gestion des contrats, la gestion des RH dans les équipes multiculturelles etc (32 ateliers différents)
- réseauter avec les autres entreprises bretonnes et étrangères et faire avancer leurs projets dans les pays cible en rencontrant les prestataires agréés de BCI
- échanger avec leurs pairs lors des séances « échanges de bonnes pratiques »
- s'inspirer de l'expérience des grands témoins : Régis le Roux (Enensys), Serge Kergoat (Krampouz), Pascal Piriou (Groupe Piriou)
- découvrir l'ensemble des moyens mis en œuvre par la Région pour accompagner les entreprises



Un nouveau Directoire pour Bretagne commerce international

Dans le cadre de l'Open, l'association BCI rassemble ses + de 800 entreprises adhérentes en assemblée générale. L'occasion de rappeler les résultats de l'année (1 955 entreprises accompagnées en 2018) et de faire un point avec Sylvain Barthélemy de TAC Economics sur les opportunités dans un contexte de guerre commerciale.

C'est également l'occasion d'élire les 12 entrepreneurs membres du Directoire de BCI. Ce nouveau Directoire très renouvelé (7 nouveaux membres) a réélu à sa Présidence Gilles Falc'hun (Président du groupe SILL) qui l'a accepté pour son dernier mandat.

Lors du 1^{er} discours de son nouveau mandat, le Président a appelé les entreprises bretonnes à se mobiliser et à adhérer encore plus nombreuses à BCI « *Au moment où l'Etat est en train de faire évoluer dans le bon sens le dispositif d'accompagnement à l'international des entreprises, il ne faudrait pas que notre dispositif régional d'accompagnement, unique, efficace, plébiscité par les utilisateurs, soit remis en cause alors qu'il est considéré avec envie par de nombreuses régions françaises. Votre adhésion à notre association est un acte simple pour montrer votre soutien à cette façon de laisser aux utilisateurs la gestion des outils qui leurs sont destinés.* »

Le prix VIE à Palamatic

Lors de la plénière, Business France, les CCE et Air France ont remis à Palamatic le Grand prix VIE. Cette société spécialisée en machines industrielles et lignes de production incorporant des poudres a envoyé un VIE à Philadelphie « *Pouvoir être géographiquement proche des clients et créer un contact physique était nécessaire pour mener des projets industriels d'envergure* » explique son PDG Thomas Lavallée. Basée à Brécé (35), cette société réalise déjà 30% de son chiffre d'affaires à l'export.

Les organisateurs donnent rendez-vous aux entreprises bretonnes dans le Finistère le lundi 1^{er} juillet 2019 pour la 7^{ème} édition de l'Open de l'international.

Contact presse

Laurence KNECHT

Bretagne Commerce International

02 99 25 04 26

l.knecht@bretagnecommerceinternational.com

#openintern

WWW.opendelinternational.com

www.BretagneCommerceInternational.com

Le Colbert - 35 place du Colombier - CS 71238 - 35012 Rennes cedex - France
Tél. : +33 (0)2 99 25 04 04 - Fax : +33 (0)2 99 25 04 00 - contact@BretagneCommerceInternational.com
SIRET : 33230458300070 - APE : 8413Z

Avec le soutien de / With the support of





Objectif de l'Open de l'international.

Donner en un seul lieu, et pendant toute une journée, un maximum de conseils et d'informations sur les techniques du commerce international, les opportunités de développement et l'ensemble des dispositifs d'accompagnement à l'international et proposer des opportunités de networking.

Faits et chiffres marquants de l'Open

- Plus de 1 200 participants à Rennes
- 1000 rendez-vous d'affaires planifiés entre entreprises bretonnes, étrangères et les prestataires agréés de BCI
- +90 Prestataires agréés de BCI venant de plus de 55 pays
- 2 500 participations aux 32 ateliers et focus pays
- 32 exposants
- 6^{ème} édition

TOP 5 des ateliers et focus pays

- Grands témoins bretons : l'international, pourquoi ? Comment ? Retour d'expériences.
- Blockchain : la technologie de la confiance au service du commerce international
- Salons internationaux : optimisez votre prospection en amont et la gestion de vos contacts en aval
- 10 conseils pour attirer des leads internationaux sur votre site web !
- Comment intégrer votre stratégie internationale au cœur de vos équipes opérationnelles ?
- Les aides financières du Conseil régional pour booster votre développement international et la nouvelle assurance prospection de BpiFrance

Nom des exposants

ADEPTA
AEROPORT RENNES BRETAGNE
BPIFRANCE
BRETAGNE COMMERCE INTERNATIONAL
BRETAGNE DEVELOPPEMENT INNOVATION
BUSINESS FRANCE
CAISSE DES FRANÇAIS A L'ETRANGER
CENTRE D'ETUDE DE LANGUE
COMITE BRETAGNE CCE
COMITE REGIONAL DU TOURISME
CONSEIL REGIONAL DE BRETAGNE

DESTINATION RENNES
DIRECCTE / DRAAF
DIRECTION REGIONALE DES DOUANES
EUROPE ENTERPRISE NETWORK
INPI
LE CENTRE NATIONAL DE SOINS À
L'ÉTRANGER
MOCI
PRODUIT EN BRETAGNE
STAND DES INTERVENANTS
WORLD TRADE CENTER

www.BretagneCommercelInternational.com

Le Colbert - 35 place du Colombier - CS 71238 - 35012 Rennes cedex - France
Tél. : +33 (0)2 99 25 04 04 - Fax : +33 (0)2 99 25 04 00 - contact@BretagneCommercelInternational.com
SIRET : 33230458300070 - APE : 8413Z

Avec le soutien de / With the support of





Exposants étrangers

ALLEMAGNE : Agence économique de l'Ambassade d'Allemagne

AUTRICHE : ADVANTAGE AUSTRIA

AUSTRALIE : Australian Trade and Investment Commission

BELGIQUE : Flanders Investment & Trade / AWEX

CHINE : CIPA

COREE : Korea Agro-Fisheries & Food Trade Corporation

IRLANDE : Enterprise Ireland

PAYS-BAS : Netherlands Business Support Office

PAYS DE GALLES : Trade & Invest Wales

SUISSE : Swiss Business Hub France - Ambassade de Suisse

THAILANDE : Thailand Board of Investment

Qui est l'organisateur, Bretagne Commerce International ?

- L'outil du conseil régional et de la CCI Bretagne d'accompagnement des entreprises bretonnes à l'international
- Une équipe de 45 personnes, basées à Rennes et dans les différentes CCI territoriales
- Un Directoire de chefs d'entreprise
- 800 adhérents

Chiffres clef de BCI en 2017

- 1 955 entreprises différentes accompagnées en 2017
- + de 8 800 accompagnements divers correspondant à toutes les étapes du développement d'une entreprise (conseil technique et réglementaire, ateliers d'information, mission et salons à l'étranger, développement commercial)
- 117 réunions d'information
- 38 salons à l'étranger avec 467 entreprises accompagnées
- 2 implantations ou extensions d'entreprises étrangères en Bretagne



Liste des membres du nouveau directoire élu pour 3 ans :

(En italique les 5 membres de l'ancien directoire qui se représentaient pour un nouveau mandat)

- BERROU Fabrice – TERRE D'EMBRUNS (29)
- *FALC'HUN Gilles – SILL (29)*
- GORIOUX Vincent – GROUPE GORIOUX (29)
- *GUYADER Marianne – GROIX & NATURE (56)*
- LE GALLAIS Henri – ENAG (29)
- *LE GRAET Valérie – GROUPE LE GRAET (22)*
- *MARTIN Frédéric – MX (35)*
- *PELLEVOISIN Richard – ALFA METAL INTERNATIONAL (22)*
- PERENNOU Ronan – ACTUAPLAST (29)
- QUEFFELEC Christian – KERLINK (35)
- RIOU Yannick – DIANA FOOD (35)
- VIEUVILLE Dominique – STG & NAGEL LOGISTIQUE (35)

9h00	10h00	11h00	12h30	14h00	15h00	16h00
Maîtrisez les incoterms lors d'une négociation	Votre marque/ offre est-elle exportable en Europe ?	11h30 Round table for foreign visitors; How to do business with the French?	Cocktail networking	Comment garantir votre paiement à l'export ?	La fiscalité de vos flux internationaux	Exportateur agréé vs exportateur enregistré ?
10 conseils pour attirer des visiteurs internationaux sur votre site web	Salons internationaux : optimisez votre prospection en amont et la gestion de vos contacts			Les aides financières du Conseil régional & la nouvelle assurance prospection de Bpifrance	Cybersécurité et voyage d'affaires	Intégrez votre stratégie internationale au cœur de vos équipes opérationnelles
Le vegan en Europe	Aspects techniques et logistiques de la vente en ligne			Comment faire de votre Supply Chain un levier pour l'international ?	Sécuriser ses contrats de distribution	Comment se faire payer par vos e-acheteurs à l'étranger ?
Certification de conformité à l'export : quels aspects réglementaires ?	Blockchain : la technologie de la confiance au service du commerce international			Les clés d'une démarche de communication à l'international réussie	Scanner le comportement du consommateur occidental pour adapter votre marketing	Modalités de développement à l'international, du contrat à la joint-venture
Arabie saoudite	Suisse	Plénière	Cocktail networking	Canada - Accords de libre-échange : ce qui va changer	Corée du Sud	USA - Passez de outsider à insider : comment réseauter et prospecter
La CEI	Japon - Accords de libre-échange : ce qui va changer			Irlande		Indonésie
	Entrepreneuriat au féminin, facteur de développement			Table ronde export : expériences, succès, échecs		
	Manager une équipe multiculturelle			Comment animez-vous votre réseau de distributeurs ?	Pourquoi et comment protégez-vous votre marque ?	
Rendez-vous B2B (sur inscription)					Rendez-vous B2B (sur inscription) >> Jusqu'à 19h	
Village des partenaires à l'international					Village des partenaires à l'international	
Démonstration BCI info (sur le stand de BCI)			Démonstration BCI info (sur le stand de BCI)			
Café networking			Café networking >> Jusqu'à 18h			